

【第1期募集開始！】

※ホントに、先着 30 名しか、第 1 期は入会できません

お待たせしました。「プレミアム繁盛サロンネットワーク」、第 1 期生の募集を開始します。

※この組織は、ネットワークビジネスのご案内ではありません

この会は、先着 30 名の方が参加できますが、さらにこの 30 名の中で**いち早くお申し込み・カード決済をされた 10 名は参加費が将来もずっと 30%オフ**と、とってもお得になります。

今すぐこの「会員制グループ、プレミアム繁盛サロンネットワーク」に参加する方は、[こちらの LINE@から「第一期生希望」とメッセージ](#)を送信してお申し込みください。

さて、ここから先は、この会員制グループの仕組みや内容を、じっくりと知りたいという方向けにお話をしていきます。ですから、興味の無い方は、ここから先を読む必要はありません。

なお、先に申しあげておきますが、今回の募集では、すべての人が参加できるわけではありません。

~~~~~

以下に該当する人は参加できません。万一、下記にあてはまる報告がわたくしの元に上がってきた際は、理由の如何を問わず、退会処分となる場合があります。

- 1) ネットワークビジネスが主目的の方
- 2) 他人の批判をしたり、会のメンバーに迷惑をかける人
- 3) 本気ではない方
- 4) 自分だけ儲かればいいやという方
- 5) 集客コンサルタントの方
- 6) 美容室、エステサロン、ネイルサロン、脱毛サロンなど、美容関係者以外の方

7) 知識だけを得るのが目的の方

8) 1ヶ月だけこのグループで勉強しようという方

なぜなら・・・

上記のような方は、この会に入会しても、儲からないからです。また、本気じゃない方に教えても、結局やらないので、成果が出ないのです。

逆に本気で売上あげてもっと儲けて、社員や家族を楽にさせたい、美容業界をもっと良くして盛り上げて、みんなの憧れの存在にしていきたいという方であれば、ウェルカム。

今、現在、あなたのサロンが赤字だろうが、あんまり儲かってなかろうが構いません。

わたくしが、黒字になる方法をこれでもかってくらい、提案していきますから。

ですから、ヤル気と気合い、そしてチョットの努力をする覚悟があるなら、どなたでも参加できます。

また、現在、開業していなくても大丈夫ですし、現在ダブルワークなどで働いていて

OKですよ♪

それではまずは、**一番重要な**こちらから説明しますねっ。

=====

プレミアム繁盛サロン

ネットワークに入ると、

何が得られるのか？

=====

### ●1つ目

電話、LINE、スカイプ、時には面談で、集客や求人の相談が出来ます。

あなたのサロンの現在の悩みや問題点などを詳しく聞き出し、もっと儲かるために、今

後やるべき戦略をお伝えします。

回数や時間、日程はまだ決めていませんが、メンバー期間中に最低一人1回30分は受けられることは確実です。

## ●2つ目

各地の人気店、儲かっているサロンにわたくしや弊社提携スタッフが足を運んで、あなたに極秘【潜入】レポートを不定期ながらお届けします。これは、ブログなどにも書かない内容ですから、楽しみにしていて下さいね。

毎日毎日、忙しいあなたのために、通勤時間やトイレなどでも読めるように3分程度のボリュームで簡単簡潔にまとめますね。

- ・なぜこのサロンが良いのか？
- ・どんな取り組みをしているのか？
- ・売れている秘密は？
- ・店販で売れているものは？
- ・どんな集客ツールを使っているか？ etc...

これらの誰もが喉から手が出るくらい欲しい貴重な情報をメンバー全員に報告します。

なお、お届けするのは、美容系の情報に限りません。弊社コンサル先の飲食店や整骨院、クリニックなどの生の情報をガンガンお伝えしていきます。なぜなら、飲食店が一番マーケティングに長けているので、その飲食店のマネをすれば流行る確率が高いからです。

### ●3つ目

メンバー全員で、情報のシェアができます。ある意味、このグループの目玉といえる部分とも言えるでしょう。(LINE または FB、などでグループを作る予定)

遠慮なく、仲間が実践している活きた情報や取り組みを余すところなく、全部 GET していきましょう！

ですから、あなたがやってみて結果がでたノウハウも、どんどんこちらにシェアしていきましょう。あなたのシェアで、助かる仲間がいます。些細な話でも構いません。

『こんな POP を作ったら、シャンプーが 3 個売れました』

『求人募集でこの媒体に出したら、良い方の応募がありました』

『政府の助成金で、貰えそうなものがはじまりましたよ』

このような情報が欲しいですね。もちろん、わたしもレポートしますからご安心ください。

また、時にはメンバーの売上報告を見て、自分自信をもう一度、奮い立たせてるのもありですね。仲間の頑張りを見ると、自然とやる気がわいてきて「わたしも頑張ろう！」とやる気が湧いてくることでしょう。

#### ●4つ目

集客モニターに優先的に参加できます。集客モニターというのは、わたくしが『この集客方いけるかも』『この商材面白い!』と感じた方法やツールを、本当に成果が出るかモニターとして体験してもらうものです。

例えば、ホットペッパービューティーの変わる次なる集客ツールで『これだ!』と思うものがあったりするわけですが、それを先にモニターとして活用して、先行者利益を得ることも可能になります。

それで上手くいけば、先ほどのグループシェアをする形ですね。ただし、モニターさん

はその時点で、他のメンバーより一歩も二歩も進んでいることは言うまでもありません。

出来たて、ホヤホヤの集客最新情報を誰よりも早くゲットできます！

## ・5つ目

スマホで見やすい！LINEで予約が出来る！自分で超簡単更新！制作費がタダ！

集客に絶対必要不可欠なホームページですが、みなさん高額なリース契約を組まされている割には、集客効果が無いホームページを持たされています。

そこで、弊社が売れる！予約が来る！状態に誰でも持っていけるように監修し、絶対の自信があるホームページ『繁盛店.com』の利用料が20%引きになります。

年間利用料が48,000円のこのホームページが、20%引きで利用できるわけです。つまり、たった2万円台でホームページが持てることになります。今、既にあるホームページを解約すれば、コスト削減にも繋がりますね。

もちろん、既にこのホームページを活用している方は、次回更新時に『メンバー特典』



とお伝えしていただくと、利用料が 20%引きになりますからご安心くださいね。

## ●6つ目

弊社主催セミナーに何度でも、無料で【優先的】に参加できます。年に数回、東京や大阪、福岡などでセミナーを開催しています。

集客関連のセミナーはもちろん、時には接客だったり、クロージングだったり、ホームページ制作だったり、サロン運営で役立つテーマのセミナーに何度でも無料で参加して下さい。また、セミナーに参加することで、いつもはネット上でしかやり取りしないこのグループの仲間と会うことも出来るでしょう。

今後も、様々なテーマでセミナーを開催する予定ですので、楽しみにしててくださいね。

## ●7つ目

あっと驚くほど貯まる！楽天ポイントや ANA のマイルがザクザク貯まる方法をお教え

します。

年に一回くらい、家族やスタッフ、恋人とハワイや沖縄に行きたくないですか？そのためには、まず休みが取れるように儲かる必要があります。ですから、このグループの情報を利用して最大限儲けて下さい。

そうしたら、ハワイでもどこでもサクッと行けるようになります。とはいえ、もし行くとしても、その交通費がタダになると最高じゃないですか？

実は、あまり飛行機に乗らなくても、楽天やアマゾンであまり買い物をしなくても、一年に一回、沖縄くらいの飛行機チケットがタダでゲットできる方法があるんです。それも超簡単に、誰でも出来るやり方で！

これ以上、書くとこの内容がメインになっちゃいそうなのでやめますが、実はわたしは今年、たった四ヶ月でハワイに往復できるマイルが貯まりました。これは、たくさん飛行機に乗ったからでも、大量にネットショッピングをしたからでもありません。ある簡単な誰でもできるやり方で、マイルがザクザクと貯まってくるのです。

さあ、来年の今頃は、沖縄かバリか？はたまた、ハワイか？あなたは、貯めたマイルでどこに行きますか？

## ●8つ目

本当に集まる求人のやり方を教えます。弊社は、実は広告代理店の仕事も抱えています。したがって、広告の中でも、一番得意なのは、求人広告。タウンワークやアイデム、はたらいくなどの求人広告を取り扱っているんですね。

先日、あるマツエクサロンオーナーがこう言っていました。『ネットの会社に依頼して、100万円かけて求人ページを作りました。結果的に採用はゼロ。騙されました』

こんな会社に騙されないように、まず、集まりにくい今だからこそ、本当に集まる求人広告のノウハウを知って欲しいんです。現に弊社で求人をアドバイスしたあるエステサロンは、わずか8万円の求人広告で、なんと6名の応募、2名の採用という好結果に！オーナーさんにも喜んでもらえ、さらに、このサロンで働きたいという素晴らしい人材を獲得できました。

求人も集客も、実はやり方は同じ。ノウハウを知れば、何回でもリピートして欲しいレベルの人を獲得できます。

## ●9つ目

あなたのブログや LINE@のメッセージを添削します。メンバー期間中に、あなたが書いた【渾身】の力作の記事を、よりメッセージ性の高い文章になるように添削します。

毎月、数人にはなりますが、その文章も依頼主の承認があれば、このグループの中でみなさんにも閲覧できるようにしましょう。

そうすることで、『どんな内容なら高額商品がバンバン売れるのか？』『どう書けば、ブログから新規の問い合わせが来るか？』などが、自ずと理解できるようになります。

赤ペン先生のように文章の添削サービスは、なかなか受けられませんから、これはあなたにとってこのグループに在籍する大きなメリットになることは間違いありません。

## ● 10 つ目

半年に一度、最優秀賞を贈呈します。ヤル気に満ちたメンバーばかりの中でも、特に優秀な成績を残した方は半年に一度、最優秀賞として何かプレゼントさせていただきます。

賞品は決めていませんが、わたくしの行きつけのお寿司屋さんに招待したり、ホテル宿泊券をプレゼントしたり、はたまた無料二時間コンサルなどもあるかもしれません。

成績優秀者は、売り上げ金額が勝負ではありません。例えば、新規客獲得数とか店販販売個数などで優劣をつけたら、皆にチャンスがありますからね。

とにかく参加メンバーさんが、結果を出すようにワクワクした企画を考えていきますね。

まず先だって、上に掲げた 10 個の情報をこの『プレミアム繁盛サロン』メンバー限定で、発信していこうと考えています。



そう思った方もいるかもしれませんね。

理由は、簡単です。

あなたが儲ければ、

わたしも儲かるからです。

こちらのプレミアム繁盛サロンネットワークに入って頂き、これらで入手した情報を活かしていけば、あなたもさらにグングン儲かるようになります。

そうすれば、このグループの参加費（月額たったの 12,800 円）なんて安いもんじゃないですか？

さらに、他のお友達に『実は活きた良い情報をもらえる集客グループがあるよ』と、他の方を紹介してくれるかもしれません。

そうなれば、グループメンバーが増えていく。

つまり、成功者が成功者予備軍を集めてくれることで、グループが拡大していきます。

拡大すれば、必然と参加費も増えていくため、わたくしも儲かるようになるという話です。

ですから、惜しみなくあれもこれも書いていきます。

一般的にはやりすぎじゃない？って思われるくらいに、情報をこれでもか！ってほど、ガンガン提供します。

あなたが儲かり、最高の人生を送れるようになれば、わたくしも儲かり、更にワクワクした人生をわたくしも送れるようになります。

お互いに儲ければ、ハワイでもパリでもニューヨークでもサクッと行けるようになれるし、何かタッグを組んで新規ビジネスにも一緒に取り組めるかもしれません。

そうなると、お互い、最高じゃないですか？



この会に入会していれば、今後、もう他の高額なセミナーに参加したりする必要もなくなり  
ます。

さあ、今すぐお申し込みください。

今すぐですよ！

第1期募集では、先着30名しか、枠はありませんからね。

申し込みは、明日ではダメだし、夜御飯を食べてからでもダメです。

なぜなら、後回しにする約束こそ、グズグズして実行されないことが多いからです。

とにかく今すぐ、[こちらをクリック](#)して「第一期生希望」とメッセージを送信してくだ  
さい。

鉄は熱いうちに打てです。

★よくある質問

Q.地方在住なのですが、住んでいる場所は、関係ありますか？

A.いえ。関係ありません。都会でも地方でも集客でやるべきことは、同じです。さらに言えば、ネット集客はライバルが少ない地方の方が早く結果は出やすいですよ。

Q.クレジットカード払い以外には、お支払い方法はありますか？

A.原則、クレジットカード決済でお願いします。毎月毎月、クレジットカードから引き落としがある感じですね。ただし、カードをお持ちでない方は、銀行振り込みも一年分まとめてお支払いの場合に限り、受け付けます。

Q.参加費以外にお金はかかりますか？

A.原則、必要ありません。ただし、食事会などの場合は、各自の飲食費は御負担下さいね。

Q.メンバーになると、売り上げが伸びますか？

A.これは、あなたのヤル気が大きく作用します。ゴルフのDVDを見て、情報を頭に入れても、打ちっ放し練習場で繰り返し繰り返し練習しないと上達しないのと同じです。行動して、初めて結果が変わるわけですね。

Q.返金保障はありますか？

A.ありません。一万円程度の話で、返金保障をしろと要求するような方は、このグループメンバーには適しません。入会しなくて結構です。

Q.美容系ではないのですが、参加できますか？勉強したいので

A.是非どうぞ。大歓迎ですよ。

ぜひ、グループメンバー全員で、最高にワクワクするような楽しい人生を歩んでいきましょう。