

1年でも長くお客様とおつきあいしたい

ホームページ制作サービスを運営しておりますお店自慢の前田です。

今日は長文となりましたが、「これからホームページ作ろうかな」とか「もっとホームページからの集客を強化したいな」とお考えの方に、ぜひ読んで頂きたいです。

わたし、前田は実は今の会社を立ち上げる前は、10年ちょっとサラリーマン（〇〇を作ったりする仕事ですね。あの有名な××はわたしが作りました）をしていました。

『残業が正義！』という会社で、月に60～80時間くらいの残業は当たり前、それでいて手取りは30万円くらいでした。（残業しないと20万円くらいかな。）

今だからもう時効でしょうから言いますが、サラリーマンの時から実はネットビジネスに目をつけ、本業とは別に月に50万円以上稼いでいました。

「起業したら、本格的にネットビジネスにも取り組めるから、もっと儲かるな・・・」

その頃から、そんな起業するという夢を持ちはじめていました。

ただし、起業するには、少し問題がありました。。。

それは、妻との約束。

真夜中でも緊急の電話がなるというサラリーマンの時の私の辛さを知っている妻ですが、サラリーマンをやめて起業するには、「2,500万円というマンション購入時の住宅ローン完済が条件でした。