

2017年、【収入】をもっと上げたい方へ

今、現在、あなたの収入（年収）は、いくらですか？

もし、その収入が今年中に、1.5倍や2倍になったら嬉しくないですか？

今、年収300万円だとしたら、600万円になるわけですからね。

そうなれば、自由に買い物もできるし、旅行だって贅沢ができるようになるでしょう。

ということで、今日は、わたくし自身が実際に収入を2倍（今は2倍以上なんだけどね）にしたときに、やっていたことを特別に教えますね。

【宮野流収入アップ ～2つの方法～】

まず、大原則として、収入をアップさせるためには、日ごろ、お付き合いする人を変えてください。

よく、本などにこう書いてあると思います。

「今のあなたの年収は、あなたが日頃仲よくしている人、10人の年収の平均だ」と。

なんとなく、これ当たっていると思いませんか？

確かにわたくしがよ～く遊んだり、一緒に飲みに行く人たちは年収1,000万円以上の方ばかり（中には億の人もある）。

それは、実は、意図的にそういう人と繋がるようにしてきたからなんです。

なぜなら、本にそう書いてあったから（笑）。

ただ単に、本に書いてあったことを当時（会社立ち上げの5年前）、やっていた。

そうしたら、年収が2倍になったんです。

といっても会社立ち上げ当時の年収なんて、知れてますよ。

サラリーマンの時の年収の半分以下だし、大卒者の年収よりちょっと多いくらいって感じでしたから。

それでも、付き合う人を変えるだけで、年収が2倍になったんです。

これはね、お金を自分で動かせる人と付き合うようになったのが大きいと思うんです。

何万、何十万円というお金を鶴の一言で、決断して仕事を発注できる。

そういう人とビジネスで絡むようになって、格段に収入が上がりました。

そりゃそうですよね、もし小遣い制の中学生と毎日会っても、絶対に収入はアップしませんから。

ですから、収入をアップさせたいなら、友達、ビジネス仲間を選定し直してください。

安いから、この人！的な発想ではダメですよ。。。

※余談

昨年、こんなことがありました。ある九州のエステサロンのオーナーさんに、

仕事上である人（女性）を紹介したんです。後から、その女性に聞いたのですが、そのオーナーさんが当初の報酬よりギャラを多めに振り込んでくれたそう。こういうことが、付き合いを変えたら、起こるようになるんです。

次に、もう一つ、収入アップの方法をお伝えしますね。

もう一つの方法、それは「支払いの早い人と付き合うこと」です。

今、この記事を書いているのは、年末の12月31日。

銀行は去年は、12月30日までの営業でした。

通常、月末までに払うとなれば、12月31日に銀行で記帳をすれば振込確認ができるはず。

でも、今回、1社だけそれが確認できませんでした。

つまり、入金遅れです。

ちなみに、その会社は、集客コンサルはしていません(笑)。

ただ、チラシを以前作ったことがあって、「同じので良いので、印刷お願いします」と言われ、印刷をしてその会社に郵送したんですね。

でも、その印刷代の入金が、約定通りにありませんでした。

となると、どうなるか？

以下、宮野の気持ち

「もう作らない・・・。ここの仕事は、今後やらない」
いくら仏様、神様、宮野さまでも、お金をもらえない以上、今後、その会社の仕事はやりません。

でもですね、これって、実は先方にとっても、損な話なんです。

だって、また新しくチラシを作り直すとすれば、チラシ制作代金がかかってきます。

A4 両面のチラシをデザインすれば、安くて 5 万、通常で 10 万円くらいします。

さらに、当社は日本一安い印刷会社に、印刷をお願いしています。

たぶん、通常の印刷会社より 20%は安いでしょう。

ですから、この会社は、次からは高コストなチラシを他社に依頼して作らざるを得なくなってくるわけです。

でも、もしこの会社がちゃんとお支払いをしていたら・・・

次からも安くチラシを作れます。

さらに、集客の専門家のわたくしから、ときどき、アドバイスをもらえることもあるかもしれません。

メリットはたくさんあるんです。

弊社は、基本的に支払いの遅い人とは、付き合わないようになっています。

冒頭の九州のサロンオーナーさんなんかは、集客コンサル代金を一括で前払いされてきました。

そうなる、こっちも気合が入るんです。

他のコンサル先のオーナーさんも、だいたい、弊社から請求書を送って10日前後までにはお振込みをしてきてくださいます。

つまり、みなさん「支払うものは、さっさとね！」という綺麗なお金の使い方をされるんです。

こうなる、こういう人には、お金が集まってくるんです。

現にあるオーナーさんは、**儲かりすぎて**節税の相談をしてこられたし、ある美容室のオーナーさんは、5日連続で**過去最高売上**を12月は更新されました。

このほかにも、都内のネイルサロンオーナーさんは、3か月で**新規客が2倍**になったし、関東の小顔サロンは、4か月で**満員御礼の予約が取れない**サロンに変貌しました。

この方々（↑）は、みんな、綺麗なお金の使い方をする方です。

だから、こうやって運が巡ってきて、さらに人（お客さん）も寄ってきて、さらにさらにお金もまた入ってくるんです。

2017年、収入を2倍にしたい方は、「付き合う人を変える」「支払いの綺麗な人と付き合う」の2つをぜひ取り組んでみてくださいね。

PS 良かったら、今日の感想をお送りください。

飛んで喜びます(*^_^*)

ご感想はこちらから→<https://ws.formzu.net/fgen/S15293299/>